



A vezetés élménye

AZ ÉLMÉNY VEZET BENNÜNKET.

A BMW Group márkakereskedői hálózatának tagjaként az általunk nyújtott szakértelem és prémium minőség garantálja ügyfeleink számára a vezetés élményét.

A Budapest Motors Kft. 2006-ban nyitotta meg BMW és MINI márkakereskedését és az elmúlt 12 esztendő alatt meghatározó szereplője lett a budapesti és magyarországi piacnak. A háromszintes óbudai bemutatóteremben a márka szerelmesei egy helyen tekinthetik meg a legújabb BMW, BMW M, BMW i és MINI modelleket. Természetesen az új- és használt gépkocsik, alkatrészek és tartozékok értékesítése mellett komplex javító- és karbantartó szolgáltatásokat is nyújtunk. A folyamatos megújulás és a szolgáltatásaink minősége iránti elkötelezettség, az ügyfélközpontúság, az a hajtóerő, amely az üzleti filozófiánkat meghatározza.

Tegyük együtt az ügyfeleket a BMW márka rajongóivá! Csapatunk támogatására képzett és motivált munkatársat keresünk. Budapesti kiválóan képzett csapatunkat még tovább szeretnénk erősíteni, és ehhez azonnali hatállyal épp Önre van szükségünk. Csatlakozzon hozzánk

GÉPJÁRMŰ ÉRTÉKESÍTŐKÉNT.

FELADATOK:

- Felméri az ügyfelek egyedi igényeit, majd az elképzeléseiknek és kívánságaiknak megfelelő modelleket mutat be.
- Teljes körűen tanácsot ad az autófelszereltségével és konfigurálásával kapcsolatban, valamint sikeres tárgyalás eredményeképpen üzletet köt.
- Megszervezi és lebonyolítja a teszttvezetéseket, melyek során az egyes funkciók és felszereltségek működését elmagyarázza, ezzel lelkesíti és győzi meg az ügyfeleket.
- Biztosítja az ügyfeleknek az elégedettség élményét az első kapcsolatfelvételtől a gépjárművek átadásáig.
- Az értékesítéssel kapcsolatos teljes körű adminisztráció elvégzi.
- Kapcsolatot tart a már meglévő ügyfelekkel és a BMW márka számára új ügyfeleket szerez akár külső helyszíneken is.

ELVÁRÁSOK:

- Értékesítés területén szerzett tapasztalattal és minimum érettséggel rendelkezik.
- Angol nyelv társalgási szintű ismerete előnyt jelent.
- Lelkesedés az autóipar és szenvedély a BMW márka iránt.
- Ügyfélközpontú hozzáállással és mérhető eredményekkel éri el a sikert.
- Magabiztos fellépése, empatikus, kiváló tanácsadói és kommunikációs készsége, azonnali bizalmat kelt az ügyfelekben.
- A cég céljainak elérése érdekében motiválja saját magát, örömet leli az önálló munkavégzésben, kitartó és kiváló időgazdálkodási és precíz adminisztrációs készséggel rendelkezik.
- B típusú jogosítványa van.

ÉS AMIT MI KÍNÁLUNK ÖNNEK:

Hivatalos BMW Partnerként biztos munkahelyet, igényes munkakörnyezetet, jó munkahelyi légkört biztosítunk. Munkatársaink széleskörű, hosszú távú szakmai képzésben részesülnek és a BMW modellek széles palettáját ismerhetik meg. Mindezekon kívül előre kiszámítható, teljesítményarányos javadalmazást (alapbér és jutalék) kínálunk.

Felkeltettük érdeklődését? Várjuk jelentkezését! A jelentkezéseket külső partnerünk a HRRem kezeli. Küldje el önéletrajzát a bmw-karrier@hrem.hu címre. További információért kérjük, hívja munkatársunkat a +36 30 8139584-es telefonszámon. Bízunk benne, hogy találkozunk!